

驳斥谎言：“大家都这么说，所以一定是真的。”

如果大多数人相信某种观点（例如进化论起源），这是否意味着基督徒也应该相信？让我们深入探讨一下，为什么人们普遍相信的观点听起来很有说服力——以及为什么它们未必正确。

- “人人都知道地球已有数百万年的历史。”
- “几乎没有人会否认人类起源于进化论的观点。”
- “我们又不是生活在黑暗时代；现在没人相信《创世记》的字面意思了。”

这样的说法听起来很有说服力，甚至令人无法抗拒。当成千上万、数百万甚至数十亿人都认同某个观点是正确的，它怎么可能是错的呢？

在我们深入探讨圣经、逻辑和心理学如何帮助回答这个问题之前，让我们先思考一下历史上成千上万人持有的其他一些观点：

观点一：生命可以从非生命中产生（自然发生论）

为了尝试用自然的方式解释生命的起源，希腊哲学家阿那克西曼德（约公元前 611-547 年）提出，水生动物最初出现在“潮湿”的环境中，并演化成人类。

¹后来，亚里士多德普及了生命通常从

非生命中产生的观点，例如，他提出蠕虫是从腐烂的物质中产生的。²

在随后的几个世纪里，甚至许多科学家也用自己的观察结果来支持这种观点。例如，17世纪的医生约翰·范·海尔蒙特观察到，在装有小麦和脏布的罐子里会出现老鼠。但其他一些实验挑战了自然发生论的假说，包括弗朗切斯科·雷迪观察到密封容器中的肉不会生蛆。

1859年，神创论者路易·巴斯德观察到肉汤不会产生细菌，这在很大程度上终结了关于自然发生论的争论。在此之前，动物经常从非生命体中产生的观点已经作为“常识”存在了1000多年！因为这么多人相信自然发生论这么久，这就能证明它是正确的吗？

观点二：有些人“不像人”

巴斯德进行这些实验的同一年，达尔文出版了《物种起源》一书，普及了所有生物都起源于共同祖先的观点。这种观点助长了“某些人类比其他人类进化得更多”的普遍观念⁵——这种观念在逻辑上与它所引发的残酷种族主义形式相符⁶。与之相关的观点是，强大的社会应该出于进化目的而偏袒某些“种族”⁷，而忽视其他种族，这也为纳粹德国的种族灭绝提供了哲学上的正当性⁸。如今，类似的观念——再加上“每个人

都是进化的副产品，而不是按照上帝形象创造的宝贵个体”这种潜在的世界观——助长了诸如[堕胎残疾儿童](#)等普遍存在的陋习⁹。

因为很多人过去（现在仍然）认为并非所有人作为人都同等重要，这就能证明它是对的吗？

从圣经中获得的启示

例如，在[马太福音 7:13-14](#) 中，耶稣观察到，虽然很少有人进入通往救赎的“窄门”，但许多人却走上了通往毁灭的“宽路”。

思考这些例子提醒我们，任何观点都不能仅仅因为很多人相信就成为真理。[圣经](#)甚至警告我们，在某些重要问题上，大多数人的看法是[错误的](#)。例如，在[马太福音 7:13-14](#) 中，耶稣指出，虽然只有少数人进入通往救恩的“窄门”，但许多人却走上了通往毁灭的“宽路”。有罪的人类并不总是愿意相信真理，这意味着大多数人的意见往往与耶稣相悖，而不是与他相合（[约翰福音 3:19](#)；[15:18](#)）。同样，彼得、保罗和约翰也警告过要提防那些会欺骗众多人的假教师。因此，许多人不接受圣经教导的现实，恰恰印证了上帝的话语。正是上帝的话语，而非多数人的共识，为我们的思考提供了坚实的基础。

逻辑洞察

认为多数人的共识决定真理的想法不仅违背圣经，而且不合逻辑。毕竟，再多的错误观点最终也不可能等同于正确的观点。即使所有人都不停地高喊“ $2+2=5$ ”，数学定律也不会因此而改变。所以，仅仅因为很多人相信某个信息就断定它是正确的，这是一种**谬误——一种错误的逻辑形式**——叫做诉诸大众，或称“**诉诸民意**”。

诉诸大众谬误属于一系列被称为“无关前提谬误”的逻辑错误，这类谬误声称，除了逻辑之外的任何理由，某个信息都是正确的。与其他此类谬误一样，你可以运用**批判性思维技巧来克服**诉诸大众谬误，例如提出这样的问题：“这个信息是真是假，因为……？”在这种情况下，我们可以问：“很多人相信某个信息，所以它就是真的吗？”正如圣经和历史所证实的那样，相信某个信息的人数与该信息是否为真在逻辑上是无关的。 ¹¹

来自心理学的见解：

例如，早在 20 世纪 50 年代，心理学家所罗门·阿希进行的一系列著名实验表明，三分之一的成年人会因为房间里的其他人都给出了错误的答案，而对一个简单的问题给出错误的答案。

如果诉诸大众的论证不合逻辑，那么为什么广为流传的观点听起来如此有说服力呢？原因之一是，人类是社会性动物。我们通常都渴望融入群体，被接纳，被人喜欢。

数十年的研究已经证实，这种从众心理很容易驱使人们接受错误的观点。例如，早在 20 世纪 50 年代，心理学家所罗门·阿希的一系列著名实验就表明，三分之一的成年人会因为房间里其他人都答错了简单的问题而给出错误的答案。¹²然而，令人惊讶的是，如果房间里只有一个人回答正确，从众率就会急剧下降，这表明一个人坚持真理的力量是多么强大。¹³

另一个导致一些广为流传的观点听起来很有说服力的原因是，我们的大脑已经学会了在不确定该怎么做的时候，模仿他人的行为往往是一个稳妥的选择（想想在摆满叉子的晚宴上该如何遵守餐桌礼仪）。在这种情况下，我们会使用一种叫做“跟随多数人启发式”的心理捷径，基于“多数人的选择很可能是最佳选择”的假设，迅速做出决定。我们如此频繁地依赖这种捷径，以至于一些研究表明，我们不太可能对那些我们认为代表了多数人意见的论点进行批判性思考。

¹⁴

然而，正如本文开头的例子所示，多数人的意见并不总是正确的。因此，过度依赖“从众效应”这种思维模式（**认知偏差**）会导致一种错误的思维模式，即所谓的“从众效应”。广告商正是利用这种效应，告诉我们购买某种产品是因为“每个人都在用”。

知道何时（不）跟随

归根结底，虽然随大流并不总是不明智的，但问题在于，当我们渴望与他人保持一致而凌驾于我们运用圣经进行批判性思考之上时，就会出现这个问题。

最终，虽然随大流并非总是不明智的，但问题在于，当我们渴望与他人保持一致而凌驾于运用圣经原则进行**批判性思考**之上时。成千上万、数百万甚至数十亿人可能——而且确实曾经——同时犯错。为了避免落入**诉诸大众的谬误**，我们必须根据观点的真伪来决定是否接受或拒绝某个观点，而不是基于支持该观点的人数。而**辨别真理的最终标准并非易犯错之人的意见或解释**，而是我们永不谬误的上帝的话语。

读完这篇文章，你心里是否有一些触动？有没有一些新的想法，或者值得你认真思考的问题？或许，你也开始重新思考自己的信仰和人生的方向。

如果你愿意，现在就可以向上帝祷告，打开心门，成为祂的儿女。祷告不需要华丽的言辞，只要一颗真诚的心。你可以这样祷告：

天父上帝，

今天我来到你面前，愿意立定心志，宣告我相信耶稣基督是我的救主，是我生命的主。我愿意离开过去那些不讨你喜悦的生活方式，求你赦免我的过犯。靠着你的恩典，帮助我学习顺服你、爱人如己，活出你所赐的新生命。求圣灵每天引导我、扶持我，使我一生荣耀你的名。奉主耶稣基督的名祷告，阿们。

如果你已经做了这个祷告，愿你知道，你并不孤单。信仰的道路需要陪伴和成长。鼓励你在自己居住的地方，寻找一间合适的教会，与弟兄姐妹一同聚会、学习和成长。

如果你有任何疑问，或在信仰上需要帮助，欢迎随时写信与我们联系。我们愿意倾听，也愿意与你一同前行。